

Få fart på företagets ekonomi – med rätt stöd i ryggen



När du säljer dina fakturor till oss får du inte bara tillgång till en snabb, trygg och smidig tjänst utan du får också en partner som finns vid din sida genom hela processen. Med vår personliga service ser vi till att du känner dig trygg i varje steg, från att fakturan skickas in tills pengarna finns på ditt konto.

Vi betalar ut pengarna samma dag, vilket innebär att du slipper vänta och kan lägga fullt fokus på det som verkligen betyder något – att driva och utveckla din verksamhet.

Oavsett om du är ett mindre företag som behöver stabilitet i vardagen eller ett växande bolag med höga ambitioner, är vi här för att hjälpa dig skapa ett starkare kassaflöde och en enklare vardag

KONTAKTA MIG FÖR AVTAL!

Marcus Löfgren
Partneransvarig

marcus.lofgren@profina.se
079 143 75 20
08-600 54 09



Så fungerar fakturaköp – avtal om fakturaköp

För att kunna sälja fakturor till oss inleder vi med att teckna ett avtal. Avtalet reglerar bland annat vilken procentsats som dras från fakturabeloppet som ersättning för vår tjänst. Det finns ingen uppstartskostnad och avtalet kan anpassas efter ditt företags behov av finansiella tjänster.

2. Val av fakturor att sälja

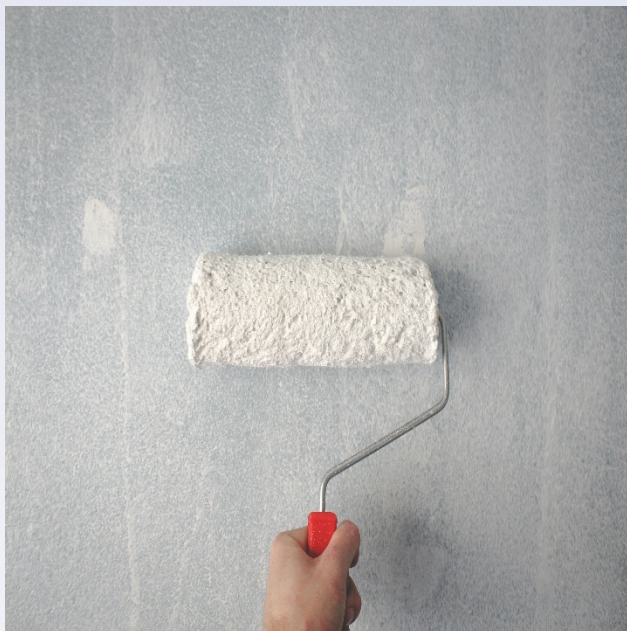
Du väljer själv vilka fakturor du vill sälja – det kan vara enstaka fakturor eller flera samtidigt. Vi har inga krav på minimiantal eller minimibelopp per faktura, vilket ger dig full flexibilitet att använda tjänsten utifrån din aktuella situation.

3. Överlåtelse och utskick av faktura

När en faktura har sålts till oss tar vi över kundfordran. Vi skickar fakturan till din kund med tydlig information om att fordran har överlåtits och vilket bankgironummer som ska användas för betalning. Detta säkerställer att kunden betalar direkt till oss.

1. Utbetalning av fakturabeloppet

När fakturan är skickad betalar vi ut det avtalade beloppet till ditt företagskonto. I de flesta fall sker utbetalningen inom några timmar. Du slipper därmed vänta i 30 till 120 dagar på att få betalt, vilket förbättrar din likviditet och ger dig bättre kontroll över kassaflödet.



- Snabb likviditet.

Smidiga lösningar. Enkelt med fakturaköp.

Varför använder företag fakturaköp?

Fakturaköp är ett effektivt verktyg för att stärka företagets ekonomi och förenkla administrationen. Här är några av de vanligaste anledningarna till att företag väljer att sälja sina fakturor:

- **Snabb tillgång till kapital**

Genom att sälja fakturor får företaget betalt direkt, istället för att vänta 30, 60 eller upp till 90 dagar. Det frigör likvida medel som kan användas för investeringar, löner eller andra löpande kostnader.

- **Förbättrad likviditet och starkare nyckeltal**

Snabbare betalning förbättrar företagets kassalikviditet och soliditet, vilket kan vara avgörande i dialogen med banker, investerare och leverantörer.

- **Minskad kreditrisk**

Vid fakturaköp minimeras risken för att kunden inte betalar. Det minskar din exponering mot kundförluster och skapar en tryggare ekonomisk planering.

- **Flexibilitet i kundrelationer**

Fakturaköp kan möjliggöra att du erbjuder längre kredittider till dina kunder – utan att det påverkar din egen likviditet negativt.

- **Mindre administration**

Vi tar hand om all hantering av fakturor och betalningar, vilket frigör tid för dig att fokusera på din kärnverksamhet – samtidigt som du behåller en god relation till dina kunder